



# Aris Solini



## ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

**Consulente Assicurativo Senior** GENERALI ITALIA S.p.A. - Casale Monferrato, Alessandria  
02/2009 - ad oggi

- Consulente assicurativo senior. Definisco le modalità operative produttive finalizzate al raggiungimento degli obiettivi determinati dalla Compagnia secondo il codice etico e la vision aziendale.
- Mi occupo di gestione del Portafoglio Corporate e Retail nei suoi vari aspetti di front e back office dall' incasso premi alla profilazione cliente e gestione dei sinistri.
- Cerco i presupposti per migliorare la retention di portafoglio e la gestione delle eventuali criticità con le opportune attività di caring e public relation, ascolto attivo dei singoli clienti e una attenta analisi situazionale volta all' instaurazione o ricostituzione di una partnership ottimale. Il cliente è al centro della mia attività quotidiana e deve poter contare sulla mia presenza proattiva. Informo e propongo le consulenze opportune alla costruzione di soluzioni assicurative e finanziarie coerenti ed appropriate nei rami vita e danni.
- Collaboro con il team di zona per costituire le strategie di marketing volte ad incrementare il portafoglio attraverso le opportune metodologie di contatto sia del cliente prospect family che di quello aziendale.
- Ho acquisito competenze nell' analisi del cluster familiare per una programmazione successoria.
- Gestisco le nuove risorse neofita in campo assicurativo fornendo loro i primi rudimenti teorici e pratici per lo svolgimento dell' attività.

**Tutor Capo Settore** ALLEANZA ASSICURAZIONI S.p.A. - Moncalvo, Asti  
09/2005 - 07/2008

- Gestione del portafoglio affidato e predisposizione di strategie per il raggiungimento degli obiettivi produttivi mensili.
- Gestione ed assegnazione degli incarichi al team e monitoraggio settimanale.
- Attività di affiancamento delle risorse nell' attività di consulenza e acquisizione di nuovi affari.
- Organizzazione ciclica di incontri di approfondimento su temi finanziari e assicurativi specifici ed esercitazioni per un miglioramento delle abilità professionali.

**Subagente assicurativo** INA Assitalia - Casale Monferrato, Alessandria  
02/2001 - 05/2005

- Elaborazione di proposte assicurative specifiche in base alle caratteristiche dei target assegnati. Consulenza personalizzata clienti retail riguardo a servizi e prodotti assicurativi.
- Gestione degli incassi e dei sinistri. Attività di revisione e riforma periodica del portafoglio ed ampliamento dello stesso attraverso attività di cross selling.

**Agente di commercio** Vinum s.n.c. - Grazzano Badoglio, Asti  
09/1997 - 01/2001

- Gestione e incremento di più portafogli clienti esercenti nel campo della ristorazione, turistico ed alberghiero dislocati tra Piemonte e Lombardia mediante attività autonoma di ricerca o attraverso la collaborazione con la divisione marketing e commerciale.
- Gestione portafoglio clienti per gli incassi e gli ordini di forniture periodiche di vini e bevande, organizzazione delle consegne e composizione di reclami.

## CONTATTI

Via San Sebastiano, 15020, Gabiano, AI

3319705348

soliniaris1970@gmail.com

04/01/1970

B1

COM

## PROFILO PROFESSIONALE

Ho maturato di quasi 25 anni di esperienza e pratica in Campo Assicurativo-

Finanziario. Ho predisposizione alla collaborazione in Team per elaborare le modalità di raggiungimento degli obiettivi prefissati.

Ho attitudine al contatto interpersonale e ascolto attivo.

Capacità di analisi e gestione portafoglio front office e back office PMI e rami elementari.

COM

## CAPACITÀ E COMPETENZE

- Conoscenza del settore Assicurativo Finanziario e successorio
- Pianificazione strategica per il conseguimento di nuovi affari
- PMI
- Rami elementari
- Pacchetto Office Microsoft e Adobe Creative Suite

## LINGUE

Inglese

B1

Intermedio

Francese

A2

Base

inerenti ad eventuali difetti e deterioramento del prodotto.

**Operatore Centro di Ascolto Caritas - Casale Monferrato, Alessandria  
01/1992 - 01/1994**

- Ascolto attivo di casi e situazioni sociali problematici per assistere ed indirizzare le persone e le famiglie ad una opportuna soluzione e risoluzione. Corsi di approfondimento su tematiche socioassistenziali e legislative inerenti. Corsi di psicologia per organizzare ed inquadrare un approccio costruttivo col paziente problematico.



## **ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

**Maturità Classica**

**Liceo Ginnasio Statale Cesare Balbo - Casale Monferrato, 07/1990**