



Letteria Inferrera

rivenditore di generi di monopolio

Informazioni personali

- ✉ letteriainferrera01@gmail.com
- 📍 Piazza Giuseppe Mazzini 1, 98057, Milazzo (ME) (Italia)
- ☎ 3486652671

Sommario

Venditore di generi di monopolio con esperienza di base e un forte interesse per il settore del commercio al dettaglio. Mi propongo come libero professionista per offrire servizi personalizzati e soluzioni efficaci ai clienti. Sono una persona dinamica, capace di adattarsi rapidamente alle esigenze del mercato e di creare relazioni positive con i clienti.

Parole chiavi

- Vendita al dettaglio
- Servizio clienti
- Gestione dei fornitori
- Conoscenza del mercato

Esperienza professionale

Assistente Vendite 24 apr 26 - 24 apr 26
Commercio di Generi di Monopolio XYZ
Ho supportato il team di vendita assistendo i clienti nella scelta dei prodotti e gestendo il magazzino. Ho contribuito all'ottimizzazione delle scorte e migliorato l'esperienza del cliente attraverso un servizio attento e personalizzato.

Istruzione e formazione

Diploma di Operatore Commerciale 24 apr 26 - 24 apr 26
Ho conseguito il diploma presso l'Istituto Professionale di Commercio, dove ho approfondito temi legati alla gestione del punto vendita, tecniche di vendita e marketing, ottenendo risultati eccellenti nei corsi di studio.

Abilità

- Comunicazione efficace**
- Gestione delle vendite**
- Negoziazione**
- Adattabilità**

Competenze personali

Competenze comunicative
Le mie esperienze hanno sviluppato abilità comunicative che mi permettono di interagire in modo efficace con clienti e fornitori, facilitando scambi di informazioni chiari e pertinenti. Ho collaborato in team e ho partecipato a eventi di settore, affinando la mia capacità di comunicare in maniera persuasiva e coinvolgente.

Competenze organizzative e gestionali

Nel mio percorso ho imparato a gestire le mie attività quotidiane in modo strutturato, definendo obiettivi chiari e prioritizzando i compiti. Ho partecipato a progetti di organizzazione di eventi promozionali, dove ho applicato le mie capacità di pianificazione per ottimizzare le risorse e massimizzare le vendite.

Competenze professionali

Ho acquisito competenze specifiche nella vendita di generi di monopolio, comprendendo le normative e le dinamiche di mercato. Ho avuto l'opportunità di lavorare a stretto contatto con fornitori e clienti, curando la gestione delle scorte e contribuendo a strategie di marketing mirate per migliorare l'offerta.

Competenze digitali

Le mie esperienze professionali mi hanno portato a utilizzare vari strumenti digitali per il monitoraggio delle vendite e la gestione del magazzino. Sono abile nell'uso di software di gestione delle vendite per ottimizzare le procedure e migliorare l'efficienza operativa.

Hobby



Cucina



Sport all'aperto



Letture di romanzi



Videogiochi

Ulteriori informazioni

Certificazioni

- Corso di Vendita Avanzata
- Certificazione di Responsabilità Sociale d'Impresa

Corsi

- Corso di Formazione in Vendita e Marketing
- Corso di Merchandising per il Settore Alimentare
- Corso di Formazione per il Servizio Clienti

Progetti

- *Eventi Promozionali per il Lancio di Nuovi Prodotti:* Ho collaborato all'organizzazione di eventi promozionali per il lancio di nuovi prodotti, contribuendo alla pianificazione logistica e alla vendita durante l'evento.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel curriculum vitae ai sensi del Regolamento UE 2016/679 (GDPR) e della normativa nazionale vigente, per le finalità di ricerca e selezione del personale